

展示会で売上増、顧客増を目指す方必見！

# 展示会での営業で成果を出す！

セミナー

本セミナーでは、

展示会を活用して優良な見込み客と出会い、受注し売上を上げる方法について学びます。展示会への出展を予定されている皆様、是非ご参加下さい！

## ＜セミナー内容＞

- 来場者が足を止める、ブース作りの方法
- 見込み客を惹きつける、キャッチコピーの作り方 など

## ＜過去セミナー受講企業の出展ブース例＞

(セミナー受講前)



(セミナー受講後)



見込み客を惹きつけるブースへ！

■ 日程 2024年 7月11日 (月) 14:00~16:00

## ■ 講師

(株)展示会営業マーケティング

代表取締役 清永 健一 氏



展示会やオンライン展示会を活用した売上アップの技術を伝える専門家。  
中小企業への売上サポート実績は1300社を超える。  
展示会活用に関して、テレビ等出演のほか、行政、公益法人、金融機関などで講演多数。

■ 会場 佐賀県産業イノベーションセンター 2階 第1研修室

■ 参加費 無料 ■ 参加方法 対面

お申込み  
お問合せ

佐賀県産業イノベーションセンター  
ものづくり振興課課 平島  
TEL: 0952-34-4416 MAIL: monodukuri@mb.infosaga.or.jp

お申込みはQRコードまたは裏面の申込書をFAXで送信下さい。

主催：佐賀県産業イノベーションセンター



## 『展示会での営業で成果を出す』セミナー 参加申込書

申込方法：FAX：0952-34-4412

又はMAIL：[monodukuri@mb.infosaga.or.jp](mailto:monodukuri@mb.infosaga.or.jp)

申込期限：令和6年7月8日 17:00迄

### ○記載事項

企業・団体名	
住所	
電話番号	
出展予定の展示会	
氏名	
役職名	
メールアドレス	
氏名	
役職名	
メールアドレス	
氏名	
役職名	
メールアドレス	
氏名	
役職名	
メールアドレス	
氏名	
役職名	
メールアドレス	
氏名	
役職名	
メールアドレス	

<個人情報の取扱いに関する御案内>

この申込書の提出に伴い収集した個人情報は、当センターからの支援情報の提供以外に使用致しません。