佐賀県産業イノベーションセンター 支援事例報告会

現場改善営業強化セミナ

きっと、あなたの会社に役立つ! 支援事業を上手に活用して企業力UP!

イノベーションセンターでは、県内ものづくり中小企業の生産性・経営力向上を支援するため、専門家による伴走支援事業「現場力向上・デジタル導入支援事業」を実施しています。今回の報告会では、当事業支援企業による事例報告とものづくり中小企業に必要な営業活動に関するセミナーを行います。

日 時:令和7年2月25日(火) 13時30分~16時30分

会 場:グランデはがくれ 2階 フラワーホールC

参加対象者:県内企業、関係機関、商工団体等

定 員:会場25名程度(先着順) ※別途オンライン視聴可

13:30~13:45 開会、センター紹介等

第一部

13:45~14:35 支援事例報告

- ■「伝統の知恵とデジタル技術で目指す200年企業」 (有)サガ・ビネガー 常務取締役 右近 諭志 氏
- ■「検査ラインの工数改善」 (株)ルミナス佐賀 品質保証課 係長 坂本<u>隆</u>氏

第二部

14:45~15:50 セミナー

「小さなものづくり企業の営業改革大作戦」 ~営業マンゼロ・予算ゼロから始める

「営業」の実践メソッド~

終了後

15:50~16:30 個別相談会

佐賀県産業イノベーションセンターへのご相談やご質問など、個別 にお聞きします。事前申込等は不要ですので、お気軽に職員へご相 談ください。



講師

オフィス・キートス 代表 ものづくりライター/ 製造業専門 営業・販路開拓コンサルタント しんかい じゅんこ

新開 潤子 氏

出版社勤務を経てフリーライターとして活躍した後、結婚を機に製造業のメーカーに転職してものづくりの基礎を習得。その後異動によりレーザ溶接機の営業ウーマンに転身し、マーケティング重視の独自の営業手法で大きな実績を上げて独立。これまで500社以上の工場を訪問して取材・営業・経営改善を続けた現場経験と広い視野を武器に、「技術を言葉にして、言葉で価値を伝える」ものづくりライターとして活動している。著書に「小さなものづくり企業の営業改革大作戦」(日刊工業新聞社)

お申込方法

申込期限:令和7年2月19日(水)

オンラインフォームにてお申し込みの場合

QRコードを読み取り、フォームに必要事項を入力のうえ、 お申し込みください。

※当センターHP (https://www.infosaga.or.jp/news/000174.php)
からも、申込フォームにアクセス可能です。

申込フォーム



FAXにてお申し込みの場合

以下の申込書に必要事項をご記入のうえ、FAXにて提出してください。

※FAX番号:0952-34-4412

企業名	
住所	
電話番号	

役職名	参加者氏名	E-mail	参加方法 (会場・オンライン)

お問い合わせ先

佐賀県産業イノベーションセンター ものづくり振興課 担当:福島

MAIL: monodukuri@mb.infosaga.or.jp