

経営のプロに学ぶ!

「売上拡大セミナー」

参加無料

申込期限:2024年

5月15日(水)

売上と利益の拡大に向けての方向性と施策は?
マーケティングから見た売上拡大とは?
売上拡大に必要な自社の強みって?
誰とどのように戦い、勝者になるか、
こんな悩みを抱えていませんか?



対象者 県内事業者(経営層、開発・企画責任者等)

※士業・コンサルタントなど専門家の受講はご遠慮ください。

セミナー

2024年5月17日(金)

13:30~16:30(3時間)

16:30~17:00(名刺交換会)

こんな方に
オススメ >>> 自社製品・サービスの強みや弱みを
把握して、経営戦略を見直したい方

懇親会

2024年5月17日(金)

18:30~20:30(約2時間)

会場:佐賀駅周辺 会費:6千円程度

こんな方に
オススメ >>> セミナーでは質問しにくいけれど
講師とじっくり話してみたい方

会場

佐賀県産業イノベーションセンター
2階 第1研修室

佐賀市鍋島町八戸溝114

講師

株式会社GIH 取締役会長 大平 孝氏

「経営」が得意な経営者、経営のプロフェッショナル。これまで5つの会社の社長に就任、そのうち2社は東証一部上場会社である。当時ジャスダック上場会社であったC社を最速の2年半で東証一部に上場させた実績は伝説となっている。組織の問題点を見つけ出すこと、経営者に対する経営指導、ビジネスモデルの構築は得意中の得意である。



定員

25名程度

申込方法

メールまたはFAXにて
お申込み下さい。

●申込先 E-mail : nishizono-masayo@mb.infosaga.or.jp
FAX : 0952-34-4412

※申込後、5営業日を過ぎても連絡がない場合は、お手数ですが申込み先までご連絡をお願いいたします。
※ご記入いただいた情報は、本事業にかかる案内にのみ使用いたします。

会社・団体名				
所在地	〒			
連絡先	TEL		FAX	
参加希望者	所属・役職・氏名		E-mail	
参加希望者	所属・役職・氏名		E-mail	

懇親会への参加 【 希望する (名) ・ 希望しない 】