**「売上拡大セミナー」**

経営のプロに学ぶ！

参加無料

5月15日 （水）

申込期限：2024年



売上と利益の拡大に向けての方向性と施策は？

マーケティングから見た売上拡大とは？

売上拡大に必要な自社の強みって？

誰とどのように戦い、勝者になるか、

こんな悩みを抱えていませんか？

対象者

県内事業者（経営層、開発・企画責任者等）

※士業・コンサルタントなど専門家の受講はご遠慮ください。

**セミナー**

セミナーでは質問しにくいけれど

講師とじっくり話をしてみたい方

こんな方に

オススメ

自社製品・サービスの強みや弱みを

把握して、経営戦略を見直したい方

こんな方に

オススメ

会場：佐賀駅周辺　会費：6千円程度

2024年5月17日（金）

**18：30～20：30（ 約２時間 ）**

会　場

株式会社GIH 取締役会長 大平 孝氏

講師

佐賀県産業イノベーションセンター

２階　第１研修室

佐賀市鍋島町八戸溝114

懇親会

2024年5月17日（金）

**13：30～16：30（ 3時間 ）**

**16：30～17：00（ 名刺交換会 ）**

スーツを着た男性

自動的に生成された説明

「経営」が得意な経営者、経営のプロフェッショナル。これまで５つの会社の社長に就任、そのうち２社は東証一部上場会社である。当時ジャスダック上場会社であったC社を最速の２年半で東証一部に上場させた実績は伝説となっている。組織の問題点を見つけ出すこと、経営者に対する経営指導、ビジネスモデルの構築は得意中の得意である。

定 員

25名程度

申込方法

メールまたはFAXにて

お申込み下さい。

●申込先　**Ｅ-mail ： nishizono-masayo@mb.infosaga.or.jp**

**ＦＡＸ ：０９５２－３４－４４１２**

※申込後、5営業日を過ぎても連絡がない場合は、お手数ですが申込み先までご連絡をお願いいたします。

※ご記入いただいた情報は、本事業にかかる案内にのみ使用いたします。

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 会社・団体名 |  | | | |
| 所在地 | 〒 | | | |
| 連絡先 | TEL |  | FAX |  |
| 参加希望者 | 所属・役職・氏名 | | E-mail |  |
| 参加希望者 | 所属・役職・氏名 | | E-mail |  |

　懇親会への参加　【　希望する（　　　　名）　　・　　希望しない　】